



Dirección de Relaciones Institucionales y
Centro de Estudios Asia Pacífico UCSC
8 Junio 2011



**Propiedad Intelectual en el
Acuerdo de Comercio
Transpacífico**

Prof. Christian Schmitz Vaccaro
Universidad Católica de la Sma. Concepción



Propiedad Intelectual en el
Acuerdo Transpacífico



Contenido

1. Antecedentes
 - Evolución comercio exterior
 - APEC
 - El P-4
2. Negociación TPP
 - Generalidades
 - Propiedad Intelectual



Antecedentes

Integración de Chile en los mercados globales

- Desde los noventa: Chile ha evolucionado hacia una economía de libre comercio, abriéndose a los mercados internacionales, liberalizando regulaciones
→ atracción de negocios e inversiones
- Herramienta: firma de acuerdos comerciales
- Red actual de acuerdos comerciales: 21 tratados con 58 naciones cubren el 92,5% del comercio exterior chileno



Acuerdos comerciales Chilenos

TLC's

- Australia
- Canadá
- América Central
- China
- Colombia
- EFTA
- Corea
- México
- Panamá
- Perú
- USA
- Turquía

Asociación Económica

- P-4 (NZ, SG, BR)
- Unión Europea
- Japón

Complementación Económica

- Bolivia
- Cuba
- Ecuador
- MERCOSUR
- Venezuela
- India



Antecedentes

Evolución del Comercio Exterior chileno

EXPORTACIONES (millones US\$)

Zona \ Período	2000		2009		
	millones US\$	%	millones US\$	%	
Norte América (US-CAN)	3251,8	17,9%	6859,9	13,7%	x 2
Latinoamerica	4008,8	22,0%	9154,7	18,3%	x 2
Europa	4857,4	26,7%	10067,3	20,2%	x 2
Asia	5658,8	31,1%	22518,6	45,1%	x 4
TOTAL	18215,3	100,0%	49938,2	100,0%	

http://www.aduana.cl/prontus_aduana/site/artic/20080328/pags/20080328122349.html



Antecedentes

Evolución del Comercio Exterior chileno

IMPORTACIONES (millones US\$)

Zona \ Período	2000		2009		
	millones US\$	%	millones US\$	%	
Norte América (US-CAN)	3776,7	22,8%	8020,5	20,7%	x 2
Latinoamerica	5982,7	36,1%	12646,8	32,6%	x 2
Europa	3147,6	19,0%	7102,5	18,3%	x 2
Asia	2932,1	17,7%	10121,3	26,1%	x 3
TOTAL	16589,3	100,0%	38826,1	100,0%	

http://www.aduana.cl/prontus_aduana/site/artic/20070416/pags/20070416165920.html

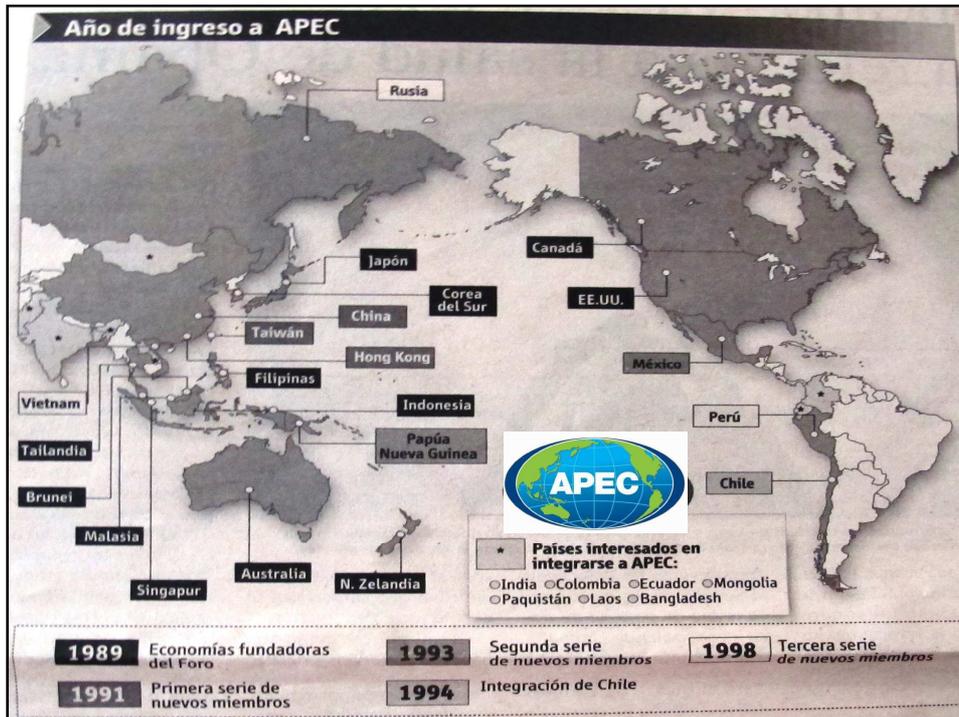



Antecedentes

Foro de Cooperación Económica de Asia Pacífico (APEC)



- foro consultivo intergubernamental creado en Nov. 1989
- Objetivos (Bogor goals 1994):
 - apoyar crecimiento y desarrollo de la región
 - contribuir a mayor liberalización de economía mundial
 - reforzar efectos positivos de la creciente interdependencia económica





Antecedentes

Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica (P-4)

- Chile, Singapur, Nueva Zelanda y Brunei Darussalam
- Firma: 18 julio 2005 Vigencia: 8 nov. 2006
- Inicio negociación como Pacífico 3 (P-3) entre NZL, Singapur y Chile, en oct. 2002, durante la Cumbre de Líderes de APEC en Los Cabos, México
- Brunei Darussalam se integró como parte plena en la 5ª y última ronda de negociaciones



Antecedentes

Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica (P-4)

- alianza estratégica para enfrentar en conjunto los desafíos asociados a los grandes mercados y sus dinámicas, especialmente en Asia.
- plantea una asociación más allá de lo comercial (memorando sobre cooperación laboral y otro de cooperación ambiental, cooperación en ciencia y tecnología, patentes y servicios vinculados a la economía digital)



Antecedentes

Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica (P-4)

- desgravación arancelaria: cubre totalidad de productos en un plazo máx. de 10 años para alcanzar el arancel cero.
- Cláusula de Adhesión permite que otras economías se incorporen al Acuerdo, reforzando con ello la intención original de perseguir una mayor integración y liberalización comercial en la zona Asia Pacífico



Antecedentes

Características del P-4

1. Tratado plurilateral
2. Entre economías emergentes
3. Foco: asociación económica, pero también +
4. Acuerdo estratégico: modelo para una integración regional más amplia
5. Cláusula de adhesión abierta
6. Abierto a la participación de personas interesadas
7. Coexistencia con otros TLC's
8. para Chile es un "acuerdo de resultados a futuro"

Exportaciones chilenas por acuerdo comercial					
ENERO - SEPTIEMBRE 2009/2010					
	2009		2010		VARIACIÓN 2010/2009
	MM US\$	PARTICIPACIÓN	MM US\$	PARTICIPACIÓN	
Acuertos vigentes	33.123	91,7%	45.114	91,3%	36,0%
China	7.962	22,0%	11.672	23,6%	47,0%
Unión Europea	6.844	18,9%	8.680	17,6%	27,0%
Estados Unidos	4.508	12,5%	5.207	10,5%	16,0%
Japón	3.054	8,5%	5.181	10,5%	70,0%
Mercosur	2.566	7,1%	3.924	7,9%	53,0%
Corea	2.022	5,6%	2.751	5,6%	36,0%
Comunidad Andina	1.842	5,1%	2.160	4,4%	17,0%
México	1.120	3,1%	1.405	2,8%	25,0%
Canadá	835	2,3%	1.100	2,2%	32,0%
India	628	1,7%	1.095	2,2%	74,0%
Australia	299	0,8%	696	1,4%	133,0%
EFTA	325	0,9%	424	0,9%	30,0%
Venezuela	610	1,7%	381	0,8%	-38,0%
Centro América	280	0,8%	273	0,6%	-3,0%
Panamá	102	0,3%	70	0,1%	-31,0%
P4	101	0,3%	64	0,1%	-37,0%
Cuba	25	0,1%	31	0,1%	22,0%
Sin Acuerdos Vigentes	3.006	8,3%	4.277	8,7%	42,0%
Total Exportaciones de Chile	36.130	100,0%	49.391	100,0%	37,0%

Importaciones chilenas por acuerdo comercial					
ENERO - SEPTIEMBRE 2009/2010					
	2009		2010		VARIACIÓN 2010/2009
	MM US\$	PARTICIPACIÓN	MM US\$	PARTICIPACIÓN	
Acuertos vigentes	26.198	94,7%	35.734	93,5%	36,4%
Mercosur	5.711	20,6%	7.229	18,9%	26,6%
Estados Unidos	5.309	19,2%	6.912	18,1%	30,2%
China	3.606	13,0%	5.890	15,4%	63,3%
Unión Europea	4.843	18,0%	5.384	14,0%	11,2%
Corea	1.412	5,1%	2.639	6,9%	87,0%
Comunidad Andina	2.138	7,7%	2.521	6,6%	17,9%
Japón	967	3,5%	2.085	5,5%	115,6%
México	789	2,9%	1.522	4,0%	92,9%
Canadá	535	1,9%	546	1,4%	2,1%
India	211	0,8%	262	0,7%	23,9%
Efta	214	0,8%	217	0,6%	1,8%
Centro América	114	0,4%	116	0,3%	2,0%
P4	58	0,2%	73	0,2%	26,0%
Cuba	3	0,0%	4	0,0%	32,5%
Sin acuerdos vigentes	1.477	5,3%	2.494	6,5%	68,9%
Total importaciones de Chile	27.674	100,0%	38.228	100,0%	38,1%



Propiedad Intelectual en el Acuerdo Transpacífico

Contenido

1. Antecedentes
 - Evolución comercio exterior
 - APEC
 - El P-4
2. Negociación TPP
 - Generalidades
 - Propiedad Intelectual



Negociación TPP

Inicio del “Transpacific Partnership”

- 4 feb. 2008: EE.UU (USTR) anunció su participación en las negociaciones sobre inversión y servicios financieros programadas en marzo siguiente entre países del P-4
- 22 sept. 2008: países P4 y EE.UU. anuncian lanzamiento de negociaciones para la participación de este último, en el P-4
- Nov. 2008, Cumbre de Líderes del APEC en Lima, Perú: Australia, Perú y Vietnam formalizaron su interés de adherir a las negociaciones del acuerdo comprehensivo



Negociación TPP

Los EE.UU. colaborarán con el grupo inicial de los 7 países del TPP, "con el fin de formar un acuerdo regional de membresía amplia y los más altos estándares que representa la eficacia de un acuerdo del siglo XXI".

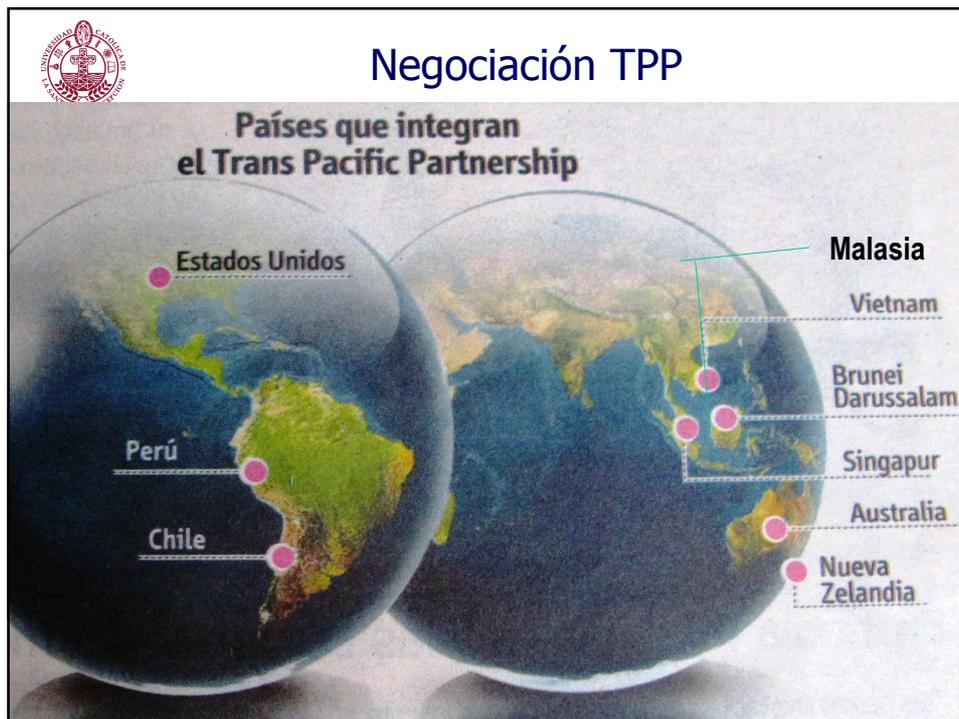
Presidente B. Obama,
discurso del 14 nov. 2009



Negociación TPP

"Este acuerdo constituye el proceso de integración económica y comercial más ambicioso en la historia de la región del Asia Pacífico, pues involucra a 9 dinámicas economías y sería el primer acuerdo que uniría las riveras occidental y oriental del Pacífico."

Jorge Bunster, Director General de Relaciones
Económicas Internacionales (DIRECON)



Negociación TPP

Rondas de negociación

- 1ª: 15 - 19 mar. 2010, en Melbourne, Australia
- 2ª: 14 jun. 2010, en San Francisco, EE.UU
- 3ª: 4 - 10 oct. 2010, en Brunei, Darussalam
- 4ª: 6 - 10 dic. 2010, en Auckland, Nueva Zelanda
- 5ª: 14 - 18 feb. 2011, en Santiago, Chile
- 6ª: 28 mar. - 1º abr. 2011, en Singapur
- 7ª: 20 - 24 jun. 2011 en Ho Chi Minh, Vietnam.



Negociación TPP

Características del TPP

1. Negociación de un tratado plurilateral
2. Entre 9 países diversos/desiguales
3. Abierta a incorporar otros países (Malasia oct.2010)
4. Plataforma para una integración regional
5. Consultaciones periódicas con sector privado y sociedad civil
6. Conducente a un acuerdo comprensivo, complejo y profundo
7. Coexistencia con otros TLC's



Negociación TPP

Riesgos

- ambiente plurilateral: protección de débiles vs. arduo proceso de acuerdo
- intereses de países negociadores excesivamente divergentes
- Chile ya tiene TLCs con los 8 países participantes
¿Hay algo más que ganar?



Negociación TPP



No todos están de acuerdo

Ricardo Lagos cuestionó utilidad del Acuerdo Transpacífico

► En el marco de una clase magistral dictada en el Instituto de Estudios Internacionales de la U. de Chile, el ex presidente de la República, Ricardo Lagos, puso en tela de juicio la verdadera utilidad del Acuerdo Transpacífico. El ex mandatario abordó las actuales negociaciones comerciales del país, aclarando que Chile ya cuenta con acuerdos con el resto de los países involucrados, y que no le parece tan claro que el Congreso de EEUU acepte el acuerdo, ni tampoco las ganancias que puedan conseguir el resto de las naciones asiáticas participantes. Lagos también se refirió a temas contingentes, como la explotación del cobre y la huella de carbono.

5.5.11



Negociación TPP



ONGDERECHOSDIGITALES DERECHOS HUMANOS, TECNOLOGÍA E INTERÉS PÚBLICO

INICIO | QUIENES SOMOS | PROYECTOS | PARTICIPA | BIBLIOTECA | CENTRO DE PRENSA | CONTACTO | ENGLISH

IR A

- » Sobre DNG DD
- » Noticias
- » Artículos de opinión
- » Documentos

CATEGORÍAS

- » Derechos de Autor
- » Datos Personales
- » Libertad de Expresión
- » Protección al Consumidor

RELACIONADOS

- » Se filtra propuesta de EEUU para reducir el dominio público
- » Se filtra la propuesta estadounidense de nuevo TLC
- » Propiedad intelectual en el Acuerdo de Asociación Transpacífico

NOTICIAS

Artículo publicado el 21 de febrero de 2011 en [Derecho de Autor](#), [Noticias](#), [Prensa](#) por [ONG Derechos Digitales](#)

PROPIEDAD INTELECTUAL EN EL TPP

Daniel Álvarez, miembro de ONG Derechos Digitales, escribió una Carta al Director de La Tercera sobre las dudas que nacen con la ampliación del Acuerdo de Asociación Transpacífico de Libre Comercio. La misma fue publicada este 21 de febrero:

Señor director:

Hace pocos días se realizó en Santiago la Quinta Ronda de Negociaciones para la ampliación del Acuerdo de Asociación Transpacífico de Libre Comercio, suscrito por Brunet, Chile, Nueva Zelandia y Singapur en el año 2008, al cual pretenden incorporarse Estados Unidos, Australia, Perú, Vietnam y Malasia, el que comprendería, entre otras regulaciones, nuevas normas sobre propiedad intelectual.

Para ONG Derechos Digitales, el establecimiento de nuevas obligaciones internacionales en esta materia es un asunto de máxima preocupación.

Durante la última década, Chile incorporó en su legislación interna disposiciones que están por sobre los estándares establecidos en OMPI y OMC, como consecuencia de las obligaciones contraídas en el Tratado de Libre Comercio, suscrito con Estados Unidos en el año 2003. Por ello, hacemos un llamado a que el gobierno de Chile se comprometa a no aceptar obligaciones que puedan afectar los derechos de usuarios y consumidores nacionales por sobreprotección de la propiedad intelectual. En cambio, lo exhortamos a que promueva normas que equilibren los legítimos derechos e intereses de los sectores involucrados, como el fortalecimiento del dominio público, el establecimiento de excepciones y limitaciones que comprendan los denominados usos justos y la judicialización del sistema de retiro o

BUSCAR

SUSCRIBETE!

- » Síguenos vía RSS
- » Síguenos por email



15

good reasons to challenge the Trans-Pacific Partnership free trade agreement

Martin Henderson, Actor: Spending time away has made me understand how fortunate we are to have everything that makes being a Kiwi so unique and special. A Trans-Pacific Partnership agreement would put at risk the best of New Zealand to give more power to foreign corporations. We have so much to lose with this shonky deal: control of our land and natural resources, affordable medicine, cultural diversity. Never heard of TPPA? Find out before our sovereignty and democracy gets signed away.

Q & A on the TPPA

What is the TPPA?
The Trans-Pacific Partnership Agreement is a "free trade" deal being negotiated at the Sky City Casino in Auckland this week between NZ, the US, Australia, Brunei, Chile, Malaysia, Peru, Singapore and Vietnam.

Why should we be concerned about a free trade agreement?
Trade is only a minor part of the agreement. That's just a clever branding exercise. A TPPA would be an agreement that guarantees special rights to foreign investors, if these negotiations succeed they will create a mega-treaty across 9 countries that will put a straight jacket around what policies and laws our governments can adopt for the next century – think GM labelling, foreign investment laws, price of medicines, regulating dodgy finance firms, NZ content on TV ...

TOP CLIMATE CHAOS
[Get Involved](#) | [Contact](#)

News Released:
Participated review of Australia's Trade Policy.

[?html](#)
[?html](#)

vital social policies

Partnership Agreement.
-Pacific Partnership Free Trade Agreement is available for

Trade Agreement.
n
expose the myths of yet another neo-liberal adventure.

The screenshot shows the website bilaterals.org with a blue header 'TPP Watch'. The main content area features a news article titled 'Protesters want details of free-trade agreements' posted on 14-February-2011. The article text includes: 'Protesters will descend on the Ministry of Foreign Affairs and Trade today as they join calls for the Government to release Trans-Pacific Partnership (TPP) free-trade agreement details. The Wellington TPP Action Group said today it would march down Lambton Quay to the ministry this afternoon to draw attention to an international call for the text of the agreement to be made public. "We are calling on the Government and Trade Minister Tim Groser to release the draft text of the TPP agreement," spokesman Richard Slade said. "The negotiations are completed in secret - there is no transparency and no accountability. The process is anti-democratic.' Below the article, there is a paragraph: 'foreign governments is a challenge to our democracy. Decisions made in secret now will affect citizens for literally a century to come, and will damage the options of every future government of our own nation for effecting positive change as their electorates would desire.'

Negociación TPP

Propiedad Intelectual

- Poca transparencia acerca del contenido de las negociaciones, pero
- ... ha habido filtraciones de documentos esenciales en el ámbito de la propiedad intelectual
 - Propuesta chilena
 - Ideas y propuesta NZL
 - Propuesta EE.UU.



Negociación TPP

Propiedad Intelectual y su protección

- Nivel de protección generalizado a nivel mundial: nivel mínimo prescrito por ADPIC
- sin embargo, a través de TLCs se ha promovido elevar dicho nivel de protección: ADPIC plus

¿Porqué?



Negociación TPP

Posición chilena

- Mantener en lo fundamental el capítulo de PI del Tratado P-4
- Garantía de la autonomía nacional para regular aspectos de PI, especialmente en marcas y GIs
- Reforzar cooperación y observancia de la PI
- Mejoramiento de la eficacia de las normas de PI
- Cuidar el equilibrio de intereses de la PI



Negociación TPP

Posición chilena

Disposiciones nuevas:

- publicidad de regulaciones nacionales de PI
- Sistema de PI basado en la cooperación intergubernamental de las agencias: intercambio de info. y experiencias, capacitación y asistencia recíproca
- Creación de un comité de PI
- Estatuto sobre conocimientos tradicionales, expresiones culturales y recursos genéticos



Negociación TPP

Posición neozelandesa

- Cuidar el equilibrio de intereses de la PI
- PI juega un rol incentivando innovación y creatividad en beneficio de titulares y usuarios
- Promocionar un ambiente regulatorio para adquisición, protección y uso de DPI que sea transparente, estable y predecible
 - ➔ ADPIC constituye la base para ello



Negociación TPP

Posición neozelandesa

- "en todas nuestras sociedades ha habido una tendencia a la sobreprotección de la PI, especialmente en las áreas del derecho de autor y de las patentes"
 - "el nivel óptimo de protección difiere de país a país y además en el tiempo, a medida que los países evolucionan en su desarrollo económico"
- ADPIC contiene flexibilidades que permiten adaptaciones locales

FINANCIAL TIMES
Diario Financiero | VIERNES 30 DE MAYO DE 2008

32

SU PARTICIPACIÓN EN LA MANUFACTURA GLOBAL SUPERA A LA DE ALEMANIA

China entra en una nueva fase industrial: pasa de la copia a la innovación

Por Peter Marsh

La enorme planta de la compañía BASF en Nanjing, China—un *joint venture* entre la fabricante alemana de químicos para la industria y Sinopec, el grupo energético chino— recibirá inversiones por US\$ 900 millones para aumentar 25% su producción en los próximos tres años. BASF espera que así la planta pueda rivalizar con el enorme complejo que la firma tiene en Ludwigshafen, Alemania y se convierta en centro de sus operaciones globales.

Para lograrlo, se utilizará en Nanjing un enfoque novedoso. Según Martin Brudermüller, responsable de las actividades asiáticas de BASF, se apuntará a combinar los famosos bajos costos chinos con el desarrollo de nuevos diseños y la capacidad de producción de BASF. Si todo sale bien, este concepto involucrará importar ideas de las operaciones de BASF en todo el mundo para que las



El gigante asiático exhibe un ambiente más estable para los manufactureros en los cuatro últimos años, según David Chang, presidente para China de Philips.

En consecuencia, tenemos que proveer materiales más avanzados para cubrir sus necesidades".

La estrategia en Nanjing

las compañías que encuentren una manera efectiva de conectar a grupos diferentes en distintos países, descubrirán que están en buena posición

landés de electrónica. Chang ve un mayor respeto hacia la propiedad intelectual, lo que significa que las empresas occidentales tienen que pasar

electrónico, dice: "En 2004, el diferencial (de sueldos) entre nuestras plantas chinas y japonesas era de 1 a 10. Ahora es de 1 a 7".

Los costos crecientes son una razón por la que los manufactureros en China, empresas domésticas e inversionistas extranjeros, han puesto un nuevo acento en tecnología y diseño. Y han tenido bastante éxito, dice Steve Bertamini, quien acaba de renunciar a la dirección de las operaciones en China de General Electric para convertirse en jefe de productos de consumo para Standard Chartered, el banco inglés que hace muchos de sus negocios en Asia. "En los cuatro últimos años, la competencia técnica de la base manufacturera china, como se manifiesta en los proveedores de componentes con los que tratamos, ha mejorado de modo considerable", comenta.

La mayor sofisticación de los proveedores chinos de GE es una razón por la que la firma espera que dentro de cinco años, industriales con sede en China podrán proveer casi 16% de los requerimientos mundiales de partes manufacturadas de la empresa. GE obtendrá el

"Como sitio para la manufactura, China se ha vuelto más madura, más transparente y más fácil de predecir", dice Chang.

China surgió como potencia manufacturera hace relativamente poco. Según la consultora estadounidense Global Insight, en 1995 producía sólo 5% de la manufactura con valor agregado global, pero el año pasado la proporción trepó a 14% y el país comparte el segundo puesto con Japón. Ambos países asiáticos están muy por detrás de EE.UU., que en 2007 dio cuenta de 25% de la manufactura global, superan ampliamente a Alemania y Gran Bretaña, cuyas participaciones cayeron a 7% y 3%, respectivamente.

Mucha de la expansión manufacturera china se explica por los bajos costos, pero aunque los costos laborales siguen siendo 95% más bajos que en países como Alemania y Estados Unidos, los eju-



Negociación TPP

Posición de EE.UU.

- Único TLC de la administración Obama
- Situación actual de la economía
- Proteger la industria local: exportadores de tecnologías y creaciones culturales
- Objetivo: extender el ámbito de PI, exportar legislación propia, asegurar ingresos por royalties



Negociación TPP

Conclusiones

- Difícil camino al consenso: época de crisis exagera intereses nacionales
- Ventaja del ámbito plurilateral
- Sueño del área de libre comercio Asia Pacífico



Dirección de Relaciones Institucionales y
Centro de Estudios Asia Pacífico UCSC
8 Junio 2011

Gracias !

Prof. Christian Schmitz Vaccaro
schmitz@ucsc.cl